



FINANCIAMIENTO Y RECURSOS PARA IMPULSAR TU NEGOCIO



FINANCIAMIENTO Y RECURSOS PARA IMPULSAR TU NEGOCIO

Navegar el complejo mundo del financiamiento para un negocio en México puede parecer abrumador, pero la buena noticia es que el ecosistema ha evolucionado muchísimo. Como he visto en mi experiencia, ya no se trata solo de ir al banco y esperar lo mejor. Hoy, tienes a tu alcance un abanico de opciones que se adaptan a la etapa en la que se encuentra tu proyecto.

Desde mi punto de vista, la clave es entender que cada fuente de capital es un socio con una mentalidad diferente. No se trata de buscar simplemente dinero, sino de encontrar el capital adecuado que se alinee con tu visión y objetivos.

Aquí te comparto un resumen de lo que considero son los pilares fundamentales para impulsar tu negocio, con un énfasis personal en lo que realmente funciona.

1. La Gran Apuesta: Capital Privado

*Si tu negocio es una idea con alto potencial de crecimiento o una empresa que busca una expansión masiva, tu camino está en el capital privado. Aquí es donde entran los **inversionistas de etapa temprana** y los fondos de **capital de crecimiento**.*

***¿Quiénes son?** A diferencia de un banco, un inversor privado o un fondo no te prestan dinero; invierten en tu empresa a cambio de una parte de ella. Lo que buscan es un retorno sobre su inversión, y para lograrlo, se vuelven tus socios estratégicos. Por eso, a menudo se habla de "capital inteligente", porque además de dinero, te dan su experiencia, su conocimiento y su red de contactos, elementos que valen oro para un emprendedor.*

***Mi consejo personal:** Elige a un inversor que no solo crea en tu idea, sino que también crea en ti y en tu equipo. Un buen inversionista te abrirá puertas y te dará credibilidad en el mercado. Ten en cuenta que, si eligen a empresas como **Kavak** o **Bitso**, es porque validan el modelo de negocio y creen que puede tener un crecimiento exponencial.*

***Alternativas:** No olvides el **fondeo colectivo**. Plataformas como Play Business te permiten levantar capital de un gran número de personas a través de pequeñas contribuciones. Esto no solo te da el dinero, sino que también te ayuda a validar tu idea y a construir una comunidad de clientes leales que, además, son tus inversores.*

2. El Camino Seguro: Financiamiento Tradicional

Para negocios que ya están establecidos y operando, los créditos y préstamos son una herramienta poderosa. No se trata de una gran apuesta por el crecimiento, sino de una forma de mantener la liquidez y financiar proyectos específicos.

***Crédito bancario:** Los grandes bancos como **BBVA** y **Banorte** tienen productos diseñados para micro, pequeñas y medianas empresas. Hoy en día, los procesos son mucho más ágiles. Un punto a su favor es que el proceso es estructurado y transparente, y las tasas de interés son competitivas.*



Factoraje financiero: Esta es una herramienta que he visto que ayuda a muchas empresas. Si tienes facturas por cobrar y necesitas liquidez de inmediato, puedes vender esas facturas a una empresa de factoraje a cambio de dinero inmediato. No se considera una deuda formal, lo cual es una gran ventaja para tu balance general.

3. El Apoyo que a veces ignoramos: Programas Gubernamentales

He visto que muchos emprendedores subestiman el potencial de los programas de apoyo gubernamentales. Estos recursos son vitales, ya que ofrecen condiciones mucho más favorables que el mercado privado y, a menudo, se dirigen a sectores o grupos específicos.

Nacional Financiera (NAFIN): Es la institución federal más importante. NAFIN no te da el dinero directamente, sino que colabora con los bancos comerciales para ofrecerte créditos con garantías y tasas preferenciales. Tienen programas muy específicos, como el **Eco Crédito Solar**, que te permite financiar paneles solares con una tasa anual fija del 16%.

Fondo para el Desarrollo Social de la Ciudad de México (FONDES): Si estás en la Ciudad de México, este fondo es un gran aliado. Sus créditos tienen montos más modestos, pero con tasas de interés bajísimas. Tienen programas para **mujeres empresarias** con tasas del 6% anual, así como para **emprendedores** y comerciantes de **mercados públicos**.

Mi Estrategia Personal: La Preparación

Independientemente de la opción que elijas, mi mayor consejo es: **la preparación lo es todo.**

El plan de negocios: Un plan no es solo un documento formal; es tu mapa, tu guía y la manifestación de que sabes a dónde vas. Debe ser claro, bien estructurado y mostrar que entiendes tu mercado, tu competencia y tus finanzas.

La presentación (pitch): Tienes que ser capaz de articular tu visión de forma concisa y persuasiva. Tu presentación debe responder a las preguntas clave: ¿Qué problema resuelves? ¿Cuál es tu solución? ¿Qué te hace único? Y lo más importante, ¿por qué tú y tu equipo son los indicados para hacer que esto suceda?

En mi opinión, el éxito en la búsqueda de financiamiento no es una cuestión de suerte. Es el resultado de una preparación rigurosa, de conocer tus opciones y de presentarte a ti mismo y a tu proyecto con profesionalismo y confianza. La inversión más valiosa que harás será el tiempo que dediques a entender y a prepararte para este proceso.





LA IMPORTANCIA DEL FINANCIAMIENTO EN LAS EMPRESAS

Conseguir recursos para tu negocio implica decidir cuál es la mejor opción de financiación, según las características de tu empresa y de los objetivos que tienes en mente.

Históricamente, las pequeñas y medianas empresas se han enfrentado a la escasez de opciones de financiamiento, esto debido a que los grandes bancos y empresas de servicios financieros han enfocado sus esfuerzos en las transnacionales y grandes corporativos.

Financiamiento:

Al momento de crear una Pyme, es común requerir capital adicional para iniciar operaciones. Los gastos de nómina, compra de equipo o maquinaria, pago de licencias y todo gasto operativo suma, lo que puede complicar las finanzas empresariales.

Al hablar de grandes empresas o corporativos, aunque ya sean organizaciones establecidas y con cierto capital para operar, requieren liquidez para poder solucionar el día a día, así como para el pago de compras de grandes cantidades de materia prima o servicios que deban pagar a sus proveedores para mantener la operación. En este momento es cuando solicitar financiamiento es una excelente opción para cuidar la liquidez.

El financiamiento es una herramienta para el crecimiento y sostenibilidad de cualquier empresa. Sin embargo, elegir el tipo de financiamiento adecuado puede ser una tarea desafiante. Debes tomar en cuenta factores clave antes de tomar una decisión.

El primer paso es determinar cuánto dinero realmente necesita tu empresa. Es vital que el monto solicitado sea proporcional a tus necesidades, ni demasiado bajo que no cubra los gastos, ni demasiado alto que pueda poner en riesgo las finanzas de la empresa a futuro.





ACTIVIDADES DE NOVIEMBRE

12 DE NOVIEMBRE 12:00

CONEXIÓN CON
EXPERTO EN MATERIA

CLAUDIA VARELA

Coaching para empresas y
negocios

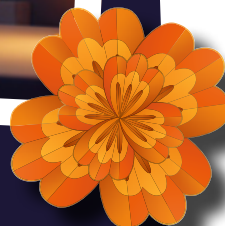


19 DE NOVIEMBRE 12:00

CONEXIÓN CON
EXPERTO EN MATERIA

ISRAEL MOLINA

¿Dónde invertir?



Eventos transmitidos por

zoom

SI TE PERDISTE DE ALGUNA SESIÓN O QUIERES VOLVER A VER
UNA BÚSCANOS EN NUESTRO CANAL OFICIAL DE YOUTUBE

You Tube



Los planes B,C,D ...etc.

Esperando que todos se encuentren bien, hoy les quiero compartir cómo cambió mi manera de ver la vida a mis 60 años. Esto me permite tener independencia emocional, física y económica.

Comenzaré diciéndoles que la edad no es ningún impedimento para realizar todo lo que uno sueña y si tienen mi edad ya se imaginarán todo por lo que he pasado, éxitos y fracasos y aprendí que siempre hay que cambiar de planes, que no todo resulta como planeas y para tener dinero hay que dejar de buscarlo, solo llega: para tener salud se debe comenzar con la mente, ya que la mente cura y la mente enferma según algunos conocedores: y hoy dice la ciencia que tenemos más de 1000 inteligencias (Goleman), pero solo desarrollamos muy pocas, así que leer nos ayuda a mejorar nuestra calidad de vida.

He llegado a la conclusión que, para tener éxito en la vida o en un negocio se necesitan tres ingredientes: pasión, fluidez y adaptarte a las circunstancias; meditar me ayuda a saber que en cada aprendizaje son más fuertes y resilientes de lo que imaginaba.

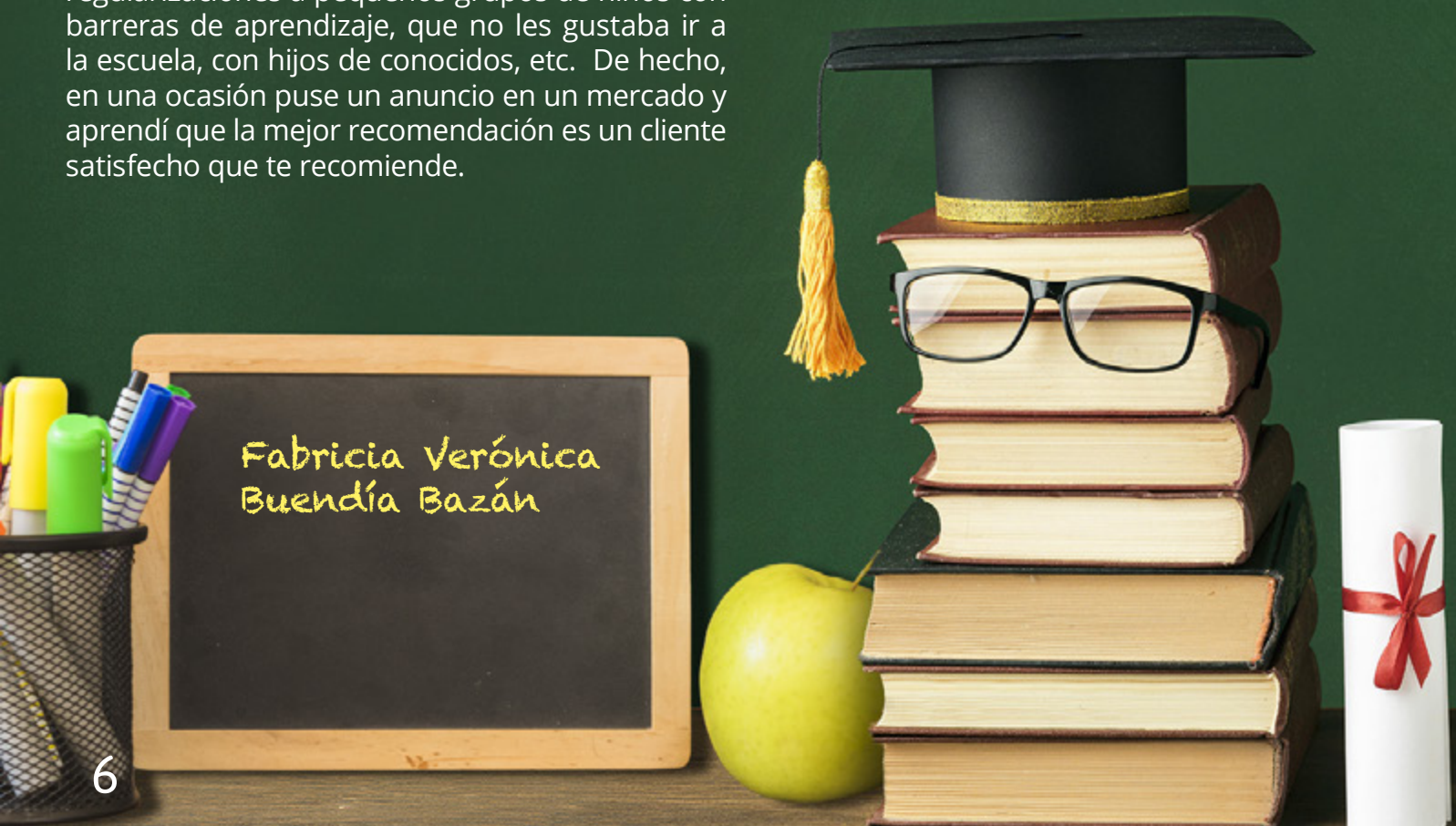
La menopausia, los hijos y el marido y los padres se fueron, ...pensé que nunca me iban a doler las rodillas por poner un ejemplo, pero aprendí que esos son los cambios de la vida, que no debería vivir solo de un ingreso, que tenía que divertirme más, redescubrirme, así que comencé a comer mejor, a buscar ayuda, llorar menos, levantar la cabeza y seguir adelante.

Entonces, comencé a dar clase por horas y regularizaciones a pequeños grupos de niños con barreras de aprendizaje, que no les gustaba ir a la escuela, con hijos de conocidos, etc. De hecho, en una ocasión puse un anuncio en un mercado y aprendí que la mejor recomendación es un cliente satisfecho que te recomiende.

Posteriormente, aprendí que me tenía que juntar con gente que tuviese las mismas ganas de desarrollar sus capacidades y obtener dinero por ello, así que aprendí computación y comencé a dar orientaciones en línea esporádicamente en la pandemia y, bueno, ahora hasta dirijo tesis profesionales. Sin duda es muy satisfactorio presentarte a un examen profesional y ver a tu alumno brillar con su título en la mano.

Te invito a que te atrevas a reinventarte a moverte de tu zona de confort y que si no funciona el plan A invéntate un plan B o C y verás como todo lo demás llega por añadidura, recuerden que la mayor riqueza es la salud mental y física.

Los invito a que utilicen las estrategias de los movimientos naturales de la vida porque ahí está la clave de cada aprendizaje. A este mundo venimos a ser felices y a aprender. Los abrazo con cariño y mucho éxito





¿QUÉ FINANCIAMIENTO ELEGIR?

Cuando una pequeña o mediana empresa necesita un impulso para poder continuar creciendo y lograr cumplir con los proyectos que surgen, es bueno conocer las fuentes de financiamiento pyme que existen. Pero sobre todo saber cuál elegir, pues no todos los proyectos son de un mismo nivel o gran escala. Es decir, existen proyectos que son muy fáciles de capitalizar y llevar a cabo.

Por ello te decimos algunos puntos que debes tomar en cuenta para decir el mejor financiamiento de acuerdo con tu giro empresarial.



Tamaño del proyecto

El primer punto para determinar cuál elegir, es el tamaño del proyecto que deseas realizar. Es decir, hay proyectos que necesitan una cantidad menor que otros. Por ejemplo, mediante la microfinanciación y las distintas plataformas que operan en México bajo este esquema, puedes llegar a obtener hasta 25,000 pesos. Mientras que con un financiamiento pyme de parte de una Fintech puedes obtener hasta 3 millones, es por eso por lo que debes escoger la que pueda ofrecerte lo realmente que necesitas.

Tiempo de otorgamiento

Puede que realmente necesites el dinero en el menor tiempo posible para continuar la producción en tus labores o cubrir una oferta de negocio con un nuevo cliente. Lo mejor, en este caso, es acercarte a la fuente que te dé respuesta inmediata sobre el crédito.

Condiciones de la oferta

Como podrás darte cuenta estos tipos de financiamiento se distinguen principalmente de donde se obtiene el dinero, así que las condiciones de la oferta varían. Debes elegir la que más te convenga y sobre todo se adecue a tu negocio.



Ahora que ya conoces más sobre el financiamiento pyme, puedes tomar la decisión que hará que tu negocio crezca y mejore.



¿CÓMO HACER UN PLAN DE FINANCIACIÓN?

La utilidad de establecer un plan de financiación cuando se está a punto de crear o ampliar un negocio es necesario para el objetivo financiero de tu empresa.

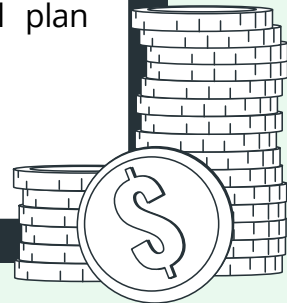
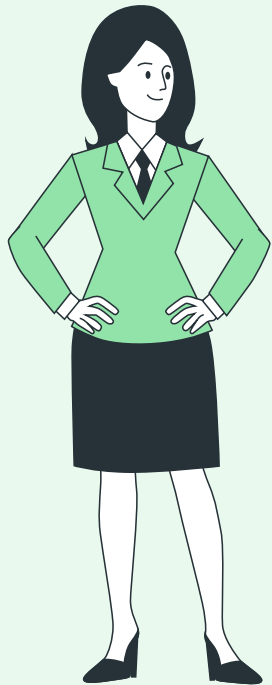
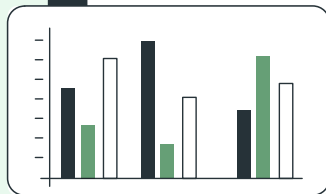


¿Qué es un plan de financiación?

En el marco de la creación, adquisición o ampliación de una empresa, el plan de financiación, o plan de financiamiento, es un documento que se utiliza para evaluar:

- El dinero que necesitarás para finalizar exitosamente el proyecto;
- Los recursos financieros con los que cuenta la empresa para cubrir dichas necesidades.

Incluido generalmente dentro del plan de negocios, este documento sigue siendo una de las mejores herramientas analíticas para determinar si un negocio es viable o no. El mismo viene a apoyar la información consignada en el plan financiero.



¿Cómo elaborar un plan de financiación?

1. Identifica tus necesidades

Consiste en determinar lo que necesitas para iniciar el negocio y las inversiones iniciales a prever.

Identifica tus activos no corrientes, es decir, aquellos que necesitas tener disponibles durante al menos 12 meses (duración del año fiscal). Estos no deben confundirse, por lo tanto, con los gastos que se generan a corto plazo.

2. Calcula el capital de trabajo

El capital circulante o fondo de maniobra es el resultado del desfase entre las entradas y las salidas.

3. Identifica los recursos

El plan de financiación también incluye la mención de los recursos que tienes a tu disposición. Los tipos de recursos económicos más comunes son: fondo social, préstamos bancarios, aportes de los asociados, bonos y subsidios.

4. Considera el plan financiero plurianual

El plan de financiación plurianual se basa en el plan de financiamiento inicial. Debe luego complementarse con los nuevos elementos que hayan surgido en cada año fiscal.

5. Analiza tu información

Una vez que hayas terminado de ingresar la información a tu tabla, lleva a cabo un análisis para comprobar que no exista riesgo de fracaso.



TIPOS DE CRÉDITO PARA EMPRESAS Y PYMES

No todas las empresas necesitan los mismos productos financieros. Los diferentes tipos de créditos para empresas y Pymes cubren diferentes necesidades, y deben ser evaluados antes de su contratación, dependiendo de la etapa en la que se encuentren o el uso que quieran darle al dinero. Algunos de los tipos de créditos empresariales más comunes son:



Crédito de capital de trabajo

Esta opción se enfoca en proveer recursos a las empresas para que continúen con sus operaciones: resolver sus pagos a proveedores y otros compromisos

inmediatos, como el pago de nómina. Es útil tanto para micro, pequeñas y medianas empresas, como para grandes corporativos.

Crédito tradicional

Está disponible para clientes de una entidad bancaria, por lo que, en ocasiones, la solicitud puede ser complicada si no eres ya un cliente de la institución.



Este tipo de créditos se ofrece a personas físicas o morales y las condiciones varían según el banco, monto, historial crediticio y plazo de pago.

Este tipo de financiamiento es conveniente para aquellas Pymes que ya son clientes de una institución tradicional y que cuentan con toda su documentación y procesos administrativos al día.

Factoraje financiero

El factoraje financiero es una de las opciones de financiación de empresas con más crecimiento en los últimos años, consiste en adelantar el pago de las cuentas por cobrar (facturas) del negocio, por lo que permite disponer de capital de forma rápida.



Su principal característica es que reduce el riesgo de endeudamiento significativamente, pues los recursos pertenecen por completo a la empresa y estarán cubiertos tan pronto se reciban los pagos ya programados de clientes.

Crowdfunding (financiación colectiva)

El crowdfunding es una alternativa a los préstamos en línea que involucra el financiamiento colectivo de un proyecto. Se recomienda a empresas nuevas, que darán vida a un proyecto innovador.

Cada crédito puede ser una puerta abierta hacia nuevas oportunidades. Con planificación y compromiso, el financiamiento se convierte en el mejor aliado del emprendimiento.





APOYOS GUBERNAMENTALES PARA INICIAR UN NEGOCIO

Existen diversos apoyos gubernamentales en distintos rubros. Pueden estar enfocados en microempresas y proyectos unipersonales; en Pymes e incluso en empresas más grandes, especialmente cuando realizan operaciones de importación y exportación. Algunos de ellos son:

JÓVENES CONSTRUYENDO EL FUTURO

1. Jóvenes construyendo el futuro

Si bien, no es un crédito como tal, es uno de los apoyos del gobierno de México al que puedes aplicar si a tu empresa le hacen falta manos para potenciar su crecimiento.

¿Qué beneficios otorga?

Es útil para aumentar el capital humano y formar talento para tu empresa.

Apoya la productividad de tu negocio.

Proporciona los materiales e insumos sin costo para los aprendices.



nacional financiera

2. NAFIN

Nacional Financiera o también conocido como NAFIN, es una institución financiera del gobierno mexicano que tiene como objetivo impulsar el desarrollo económico del país.

¿Qué tipo de créditos otorga?

Actualmente cuenta con múltiples programas que se pueden adaptar a tus necesidades.



3. Crédito a la palabra

El programa de Crédito a la palabra es un apoyo de gobierno para iniciar un negocio o potenciar el crecimiento del mismo.

¿Qué es Crédito a la palabra?

Es uno de los apoyos del gobierno de México, otorgado por la Financiera para el Bienestar (FINABIEN) que tiene como objetivo impulsar la economía local del país mediante créditos a pequeñas y medianas empresas, así como a emprendedores que deseen iniciar un negocio.

4. Financiamientos del Instituto Mexiquense del Emprendedor

El Instituto Mexiquense del Emprendedor tiene apoyos para emprendedores que desean iniciar, desarrollar o expandir una marca. Si bien, estas herramientas se encuentran disponibles de acuerdo con el presupuesto disponible y la viabilidad financiera.

¿Qué tipo de créditos otorga?

- Programa “Crédito Colibrí Emprende”
- Programa “Impulso para el Desarrollo Industrial y Regional en el Estado de México”.

5. Hecho en México

Sibien, “Hecho en México” no es un programa, sino un distintivo que da el gobierno de México a aquellas marcas que fabrican, manufactura o ensamblan en el país. Al obtener este distintivo, que tiene una vigencia de 5 años, los negocios podrán acceder a diferentes apoyos gubernamentales, incentivos fiscales y programas que los ayuden a impulsarse.



¿Cómo solicitar una ayuda económica del gobierno para iniciar un negocio?

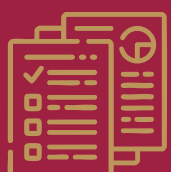
Si bien los apoyos de gobierno para iniciar un negocio tienen condiciones particulares, estos son los pasos que debes seguir para obtener uno:



1. Regístrate en la plataforma de la institución en donde solicitarás el apoyo.



4. Acude a la entrevista o cita para aclarar dudas y presentar tu idea.



2. Reúne tu documentación, incluyendo aquellos que sean oficiales, así como un plan de negocios.



5. Firma y acepta las condiciones del programa para recibir el beneficio.



3. Entrega tus documentos vía electrónica o en la oficina de la institución más cercana a ti.

Como has visto existen numerosos tipos de apoyos de gobierno para iniciar un negocio de los que puedes echar mano para materializar tu empresa.

¡Anímate a emprender!



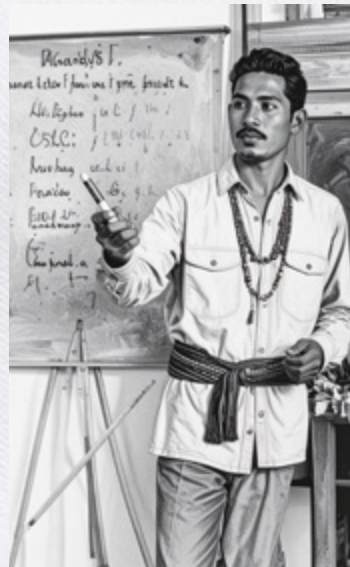
TIPOS DE APOYOS GUBERNAMENTALES PARA EMPRENDER

Cuando hablamos de apoyos y estímulos para emprendedores es necesario aclarar que existen distintos tipos de ayudas a las que un ciudadano mexicano puede aplicar, estas son:

Créditos para emprendedores



Asesoría empresarial



Incubadoras de empresas



¿Qué significa cada una?

Créditos para emprendedores

Los créditos para emprendedores que ofrece el gobierno mexicano usualmente son préstamos que se le dan a cualquiera que desee iniciar su negocio con una tasa de interés preferencial, de manera que el usuario pueda pagar el crédito de una manera sencilla, en el plazo acordado por la institución financiera.

Asesoría empresarial

También conocida como coaching o consultoría empresarial, es todo aquel asesoramiento realizado por expertos en creación de empresas y actividades económicas con la finalidad de mejorar el rendimiento de una compañía.

La mayoría de estas asesorías son gratuitas y abarcan distintos temas, desde los más básicos hasta otros más especializados como innovación, marketing digital y comercio electrónico.

Incubadoras de empresas

Una incubadora de empresas es un centro de consultoría y apoyo empresarial o industrial que apoya a los emprendedores a darle forma a su idea de negocio desde la semilla, el prototipo e inicio de la cadena productiva o de servicios hasta la salida y el seguimiento, años posteriores a la puesta en marcha del negocio.

Emprender con apoyo es creer en tus ideas y aprovechar las oportunidades que ya existen. Acércate, infórmate y deja que tu proyecto crezca con respaldo.

Equilibrio saludable, digital y financiero



Noviembre 2025



LAS MEJORES OPCIONES DE INVERSIONES EN NUESTRO PAÍS

En 2025, invertir ya no es un lujo, es una necesidad. La inflación, la volatilidad de los mercados y la pérdida de poder adquisitivo hacen que guardar tu dinero en una cuenta de ahorro tradicional sea, en realidad, perder valor con el tiempo.

Las mejores opciones de inversión en México hoy ofrecen accesibilidad, seguridad y rendimientos atractivos, incluso para quienes empiezan con poco dinero.

A continuación, te mostramos algunas opciones:

CETES directo

Seguro, accesible desde \$100 y fácil de manejar.

Pros:
Respaldo gubernamental.

Contras:
Rendimientos limitados.

Perfil:
Conservador.

Seguros de inversión o ahorro

Pros:
Protección, rendimientos y ventajas fiscales.

Contras:
Plazo mínimo recomendado de mediano-largo plazo.

Perfil:
Conservador o moderado que busca disciplina y altos rendimientos en el largo plazo.

Fondos de inversión diversificados

Pros:
Acceso a renta fija y variable.

Contras:
Comisiones variables.

Perfil:
Moderado-medio con ligera exposición al riesgo.

Es importante que recuerdes que una inversión es la actividad en la que usas tus ahorros en algún instrumento o proyecto con la meta de obtener un beneficio o rendimiento en el futuro. Las inversiones suponen un costo de oportunidad, puesto que los recursos que inviertas no los tendrás disponibles en el presente para ocuparlos en otra cosa al mismo tiempo.



Convenios



**Al momento de tu acceso:
Precio especial + Foto de bienvenida gratis
Experiencia VR incluida**

PAGA SOLO \$240 POR PERSONA

Escanea el código QR para solicitar tu reservación con:
NALLELY GONZÁLEZ



TEL. **7292617847**

Integra-TE

Innovación e integración de Tecnología en la educación



Implementamos libros Interactivos a base de textos, imágenes, videos, podcast, actividades y exámenes diseñados para funcionar en dispositivos móviles con sistema operativo IOS y Android sin necesidad de Internet y en computadoras conectadas a internet con sistema operativo Linux, Windows o Mac,

* Licenciamiento de Antivirus y aplicaciones de Microsoft y Adobes para equipo de cómputo. * Computadoras, Laptops y Dispositivos Móviles. * Certificaciones de Microsoft y Adobe. * Capacitación.

**COSTO CONVENIO CURSO
\$500 C/U**



¡Ven al Acuario Michin y vive la aventura con descuento especial!

10%
de descuento
Entradas

10%
de descuento
Fiestas de Cumpleaños

5%
de descuento
Cena Romántica

10%
de descuento
Desayuno o Cenas Familiares

**DISFRUTA DE:
MUROS DE ESCALAR, PISTA DE PATINAJE, TRAMPOLINES, COLGANTES, GOLFITO, ÁREA DE INFANTES, LASER TAG, TIBURONARIO, SELVA, BOSQUE, MAR ABIERTO, RÍOS Y LAGOS, ¡Y EL INCREÍBLE PINGÜINARIO!**



¡Atención aventureros!

¿Ya viste esta promo del Bioparque México?

Aprovecha el súper precio especial

\$290 por persona (antes \$600)

Incluye: Entrada al Bioparque | Tirolesa Kamba | Deslizador Antártico | 1 recorrido en la nueva atracción Xcalibur

GEORGINA MARTÍNEZ
55 54 56 87 47



Directorio Interno



Karla Sandoval

Administración

55 47 47 15 80

administracion@sociedadcooperativa.com.mx



Armando Serrano

Originación

55 35 66 98 95

originacion@sociedadcooperativa.com.mx



Karen Pérez

Cobranza

55 38 84 34 92

cobranza@sociedadcooperativa.com.mx



Sharon Leyva

Integración

56 36 13 98 76

integracion@sociedadcooperativa.com.mx

**CONTÁCTANOS SI TIENES ALGUNA DUDA
O COMENTARIO.**



**SOCIEDAD
COOPERATIVA**

**El apoyo al trabajador
independiente**



@sociedadcooperativa5138



cooperativasociedad

sociedadcooperativa.mx